

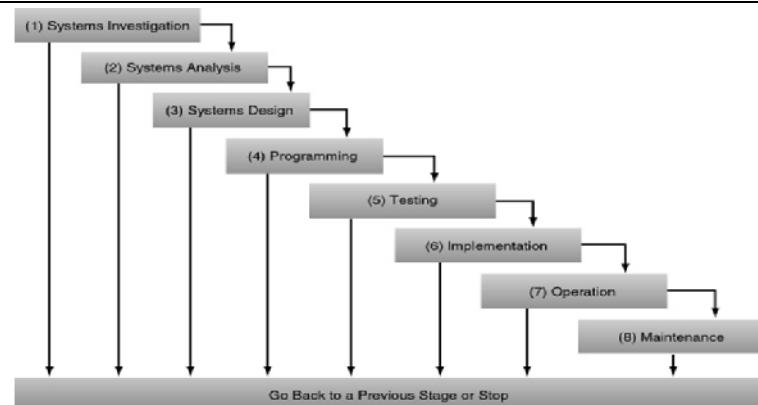
MSF procesni model

- Framework - podrška metodologijama
- MSF discipline
- MSF timski model
- Kako organizovati projektne timove
- Kako upravljati kompromisima (*tradeoffs*)
- Faze u MSF procesnom modelu

Zašto modeliranje?

- Zašto je modeliranje važno za razumevanje poslovnih informacionih sistema?
- Ne mogu se razumeti poslovni IS bez modela koji predstavljaju sisteme u njihovoј realnosti.
- Za većinu ljudi, sistemi su preveliki i kompleksni da bi se shvatili u celosti (npr. inženjeri koji prave automobile kreiraju modele pre nego što naprave nova kola; arhitekte prave modele zgrada koje projektuju itd.)

Životni ciklus razvoja sistema (System Development Life Cycle - SDLC)



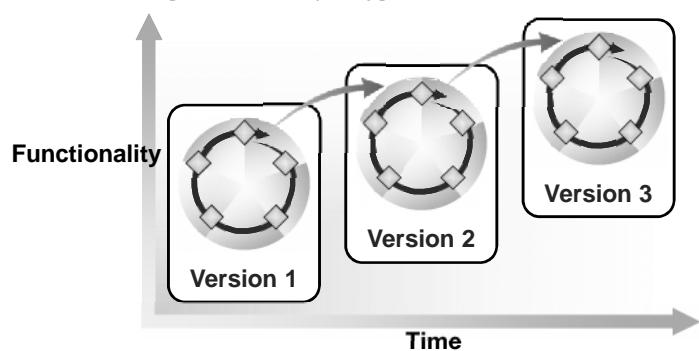
Microsoft Solution Framework - MSF

- MSF obezbeđuje skup modela, pravila i smernica za projektovanje i razvoj poslovnih rešenja na način koji osigurava da se svim elementima projekta (ljudi, procesi, alati) uspešno upravlja.
- Obezbeđuje dva različita pristupa životnog ciklusa projekta:
 - *Model vodopada* – svi zadaci u jednoj fazi se moraju završiti pre nego što se pređe na sledeću fazu.
 - *Spiralni model* – model se bazira na kontinualnoj potrebi za usavršavanjem zahteva. Ovaj model je pogodan za brzi razvoj aplikacija (*Rapid Application Development – RAD*).



Kako MSF procesni model radi

- MSF procesni model kombinuje najbolje principe modela vodopada i spiralnog modela.
- Spiralnost se definiše i u okviru samog projekta, a i u okviru kritičnih tačaka (milestones).
- Microsoft-ov primer verzionisanja istog proizvoda:



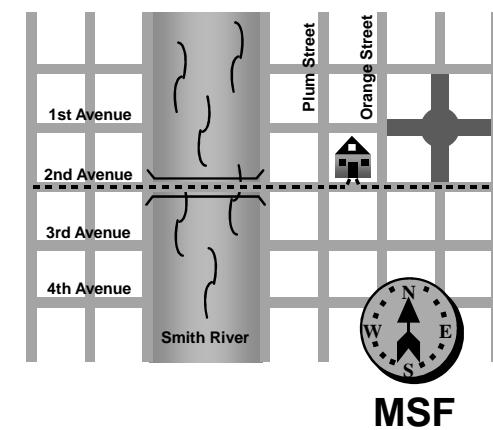
Framework podrška metodologijama

Metodologija

daje tako ne smernice za poznato odredište

Framework

kao kompas,
potvrđuje
napredovanje i daje
upravlja ke smernice

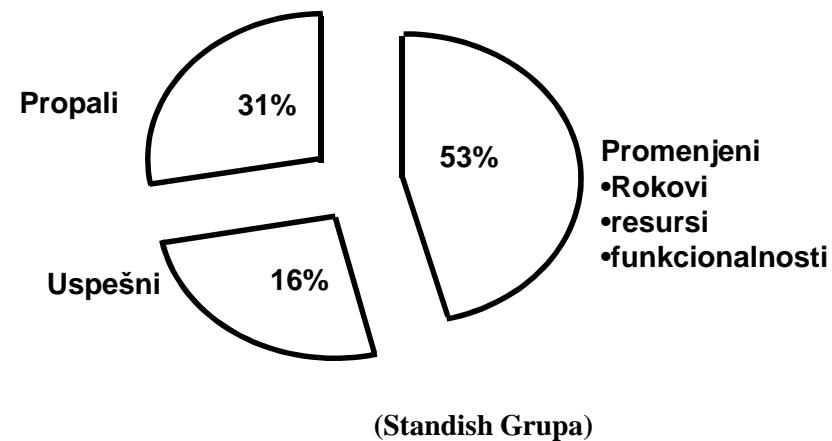


MSF

Zašto MSF?

- 16 % uspešnih projekata
- 31% neuspelih projekata
- 53% projekata koji su uspeli, ali su probili rokove ili su isporučeni sa lošijom funkcionalnošću i dr.
- Sa MSF-om zabeležen je rast od 20% uspešnih projekata sa svakodnevnom tendencijom porasta.

Zašto MSF?



MSF discipline

Upravljanje
timom

MSF

Upravljanje
rizicima

Upravljanje
procesima

MSF discipline

□ MSF uključuje discipline za upravljanje ljudima, procesima i tehnologijom:

1. Upravljanje rizicima (**Risk management**):

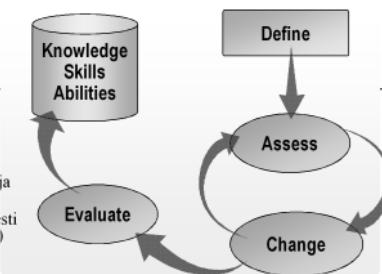
- identifikovanje rizika (*brainstorming*)
- analiza rizika (sortirati ih, proceniti verovatno u događaja rizika)
- planiranje rizika (proceniti uticaj na ishod projekta, navesti na ine kako da se umanje, šta uraditi ako do rizika dođe)
- praćenje rizika
- kontrolisanje rizika
- u enje iz rizika

2. Spremnost (**Readiness management**) – kako podizati nivo spremnosti cele ekipe (motivacija, edukacija, interesantnost, iskustvo i dr.):

- Definisanje scenarija, kompetencija i nivoa stručnosti neophodnih za uspešno planiranje, kreiranje i upravljanje rešenjem.
- Procena – analiza kompetencija u odnosu na razlike uloge u poslu.
- Promene – poboljšanje veština kroz obuke i praćenja napredovanja.
- Ocena – tim određuje da li su planovi obuke bili efektivni i da li je stvarno znanje uspešno implementirano na poslu.

3. Upravljanje projektima (**Project management**):

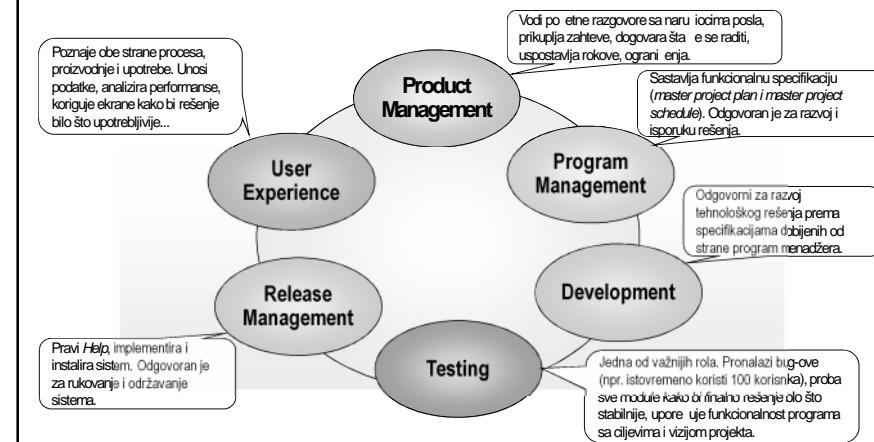
- Mnoge funkcije projekt menadžera je preuzele program menadžment rola.
- Definiše i upravlja ciljem i oblast u projekta.
- Integriše planiranje i upravljanje promenama.
- Priprema budžet i upravlja troškovima.
- Priprema i prati raspored odvijanja projekta.
- Osigurava da su odgovarajući resursi alocirani na projektu.
- Olakšava timsku i spoljnu komunikaciju.
- Olakšava proces upravljanja rizicima.
- Dokumentuje i nadgleda procesom upravljanja kvalitetom tima.



MSF timski model

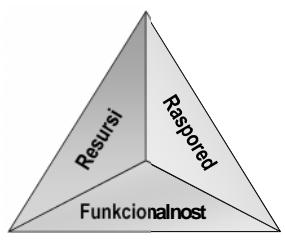
- MSF timski model specifira šest različitih uloga i iste važnost jasnih uloga, odgovornosti i ciljeva članova.
- Fleksibilnost MSF timskog modela omogućava da se brže prilagodite ciljevima projekta, veličini tima i veštinama članova tima.
- Ne postoji uloga projekt menadžera, niti rigidna hijerarhijska struktura u procesu odlučivanja. Sve uloge u timu ispunjavaju jedni cilj, dok se glavne odluke donose konsenzusom ključnog tima. Ukoliko se konsenzus ne može postići, program menadžment rola donosi finalnu odluku.

Kako organizovati projektne timove



Kako upravljati kompromisima (*tradeoffs*)

- Da bi uspešno definisali cilj i upravljali projektom, neophodno je:
 - identifikovati ograničenja projekta
 - upravljati kompromisima
 - uspostaviti kontrolu promena
 - pratiti napredak projekta.

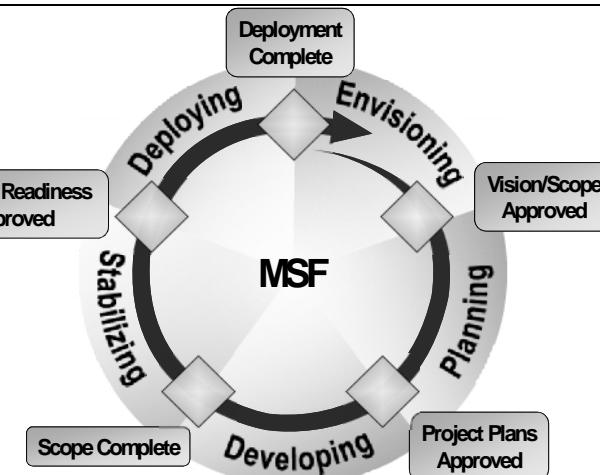


	Fiksirani	Odabrani	Prilagodljivi
Resursi	✓		
Raspored		✓	
Funkcionalnost			✓

b) *Tradeoff matrix*

- U projektima postoji jasan odnos između resursa, rasporeda i funkcionalnosti projekta.
- S obzirom da je skoro nemoguće ostvariti istovremeno sve ciljeve, neophodno je upravljati kompromisima.

Faze u MSF procesnom modelu



Prikupljanje i analiziranje informacija

- Upotreba notacija modeliranja
- Kreiranje slučajeva korištenja (*use cases*) i scenarija (*usage scenarios*)
- Prikupljanje informacija
- Analiziranje informacija

Koristi od modeliranja

- Modeliranje može pojasniti prezentaciju složenih problema.
- Modeliranje trenutnog stanja identificuje:
 - zahteve
 - probleme i rizike
 - izgubljene informacije
- Dve najčešće korištene notacije su:
 - Unified Modeling Language (UML) i
 - Object Role Modeling (ORM).

Šta je UML?

- UML je jezik za vizuelizaciju i modeliranje softverskih sistema.
- UML se može koristiti za:
 - kreiranje specifikacija
 - izgradnju modela
 - dokumentovanje modela

UML dijagrami

- Svaki tip dijagrama pokazuje različite poglede:
 - **dijagram klasa (Class)** – opisuje razlike klase i njihova spajanja (*associations*).
 - **objektni dijagram (Object)** – opisuje razlike objekte u sistemu i njihove međusobne veze.
 - **dijagram slučaja koristi enja (Use case)** – prikazuje željenu funkcionalnost sistema.
 - **dijagram komponenti (Component)** – prikazuje implementacioni pogled na sistem odnosno prikazuje razlike komponente sistema i njihove veze (npr. *source code*, *object code* i *execution code*).
 - **dijagram implementacije (Deployment)** – predstavlja spajanje softverskih komponenti sa fizičkim vodoravnim sistemima.
 - **dijagram saradnje (Collaboration)** – predstavlja skup klase i njihovih poslatih i prijemnih poruka.
 - **dijagram sekvenci (Sequence)** – opisuje interakciju između klasa koja predstavlja redosled poruka koje se razmenjuju između klasa.
 - **dijagram stanja (State)** – je algoritam različitih stanja jednog objekta koji se događaju pod uticajem različitih spoljnih događaja.
 - **dijagram aktivnosti (Activity)** – predstavlja drugi način pogleda na stanje i uključuje sekvence aktivnosti. Pogodan kod modeliranja konkurentnih procesa kako bi se videla neophodna sinhronizacija između klasa i zadataka.

ORM

- ORM je metodologija za modeliranje podataka koji se odnose na poslovne zahteve.
- ORM se koristi za dokumentovanje poslovnih pravila i projektovanje baza podataka, a finalni rezultata je model baze podataka.
- ORM koristi prirodan jezik i intuitivne dijagrame.
- Informacije se predstavljaju kao elementarne injenice koje pokazuju da objekti imaju neka svojstva ili da su jedan ili više objekata u vezi.

Slučajevi korištenja (*use cases*)

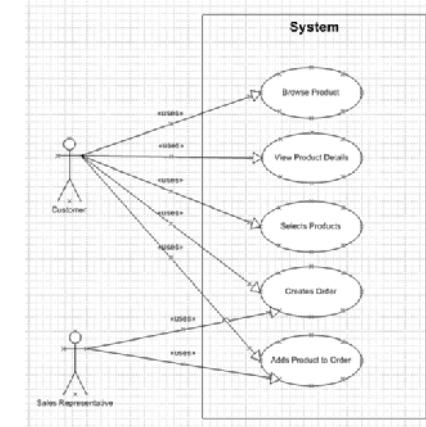
- *Use case*-ovi opisuju ulogu (actor), objekte (objects) i akcije (actions) koji dostižu ciljeve u sistemu.
- *Use cases* identifikuju:
 - granice sistema
 - sekvencu zadataka i hijerarhije
- Na primer:
 - *Prodavac pravi porudžbinu*
 - *Menadžer prodaje odobrava već popust*

Use case iskazi u spreadsheet-u

AWC Example Use Cases.xls						
1	A	B	C	D	E	F
2						
3	Sales Representative creates order.					
4	Sales Representative adds product to order					
5	Customer browses product					
6	Customer views product details					
7	Customer selects product					
8	Customer creates order					
9	Customer adds product to order					
10						
11						
12						
13						
14						
15						
16						
17						
18						
19						
20						
21						
22						
23						
24						
25						
26						

UML use-case dijagram

- UML dijagram koji predstavlja prethodne *use case* iskaze



Kako izvu i use case-ove

- Prona i zadatak analiziraju i izvore informacija

Izvod iz intervjuja: "Da bi identifikovali naše najbolje kupce i razloge zbog ega su oni najbolji, prodajno osoblje treba da prona i da pristupi i analizira našim podacima o prodaji"
- Da bi napravili use case dijagram, neophodno je identifikovati sledeće:
 - sistem
 - učesnike – entitet koji je u interakciji sa sistemom radi izvršenja nekog događaja. Mogu biti korisnici sistema ili entiteti kao što su neki drugi sistem ili baza podataka koja je smeštena van sistema.
 - veze između učesnika i sistema – samo one veze koje su bitne za poslovanje
 - granice sistema

Kako izvu i use case-ove

- Za svaki zadatak odrediti:
 - Ko izvršava akciju - actor
 - Akciju
 - Objekat akcije

Actor	Action	Object
Prodajno osoblje	pristupa	podacima o prodaji
prodajno osoblje	analizira	podatke o prodaji
prodajno osoblje	identificuje	najbolje klijente

Šta su scenarija upotrebe (*Usage Scenarios*)?

- *Usage scenarios* opisuje šta *use case* radi
 - *use case* opisuju visok nivo interakcije između jednog učesnika i sistema, s toga jedan *use case* obično zahteva nekoliko scenarija kako bi se detaljno opisao
 - *usage scenarios* obezbeđuju dodatne informacije o sekvencama aktivnosti i zadataka od kojih se sastoji jedan proces.
 - *usage scenarios* dokumentuju sekvence zadataka.
- *Usage scenarios* opisuju izuzetke
 - Izuzeci su atipični dogodišaji ili alternativne sekvene zadataka.

Kako se kreira *Usage Scenario*

1. Odrediti preduslove
 - Šta su neophodni preduslovi da bi se krenulo u izvršenje *usage scenario*?
2. Identifikovati posledice
 - Šta je posledica uspešno obavljene akcije?
3. Razbiti aktivnosti na korake
 - Raspored svih poslova odnosno svakog pojedinačnog posla, kako bi posao bio obavljen.
4. Identifikovati izuzetke koji se mogu dogoditi na svakom koraku.
 - Možda će biti neophodno da se naprave *usage scenario* za ove izuzetke
5. Identifikovati zahteve na koje *usage scenario* ukazuje
6. Identifikovati izvor za *usage scenario*, odnosno na koji se *use case* odnosi

Primer: Uplata telefonskog računa

- Preduslovi
 - ako nema struje transakcija ne može da se izvrši
- Posledice izvršenja *usage scenario*
 - evidencija plaćenog računa
- Razbijanje na pojedinačne poslove
 - službenik vrši naplatu telefonskog računa
- Izuzetak – skretanje na drugi *usage scenario* ili obaranje transakcije
 - ukoliko nema dovoljno novca za plaćanje, onda prelazimo na drugi *usage scenario*.

Zašto kreirati usage scenario trenutnog stanja?

- *Trenutno stanje scenarija (current state usage scenarios)* opisuje kako se poslovne aktivnosti trenutno odvijaju odnosno kako trenutno proces izgleda.
- *Buduće stanje scenarija (future state scenario)* predstavlja željene buduće aktivnosti odnosno kako bi *usage scenario* trebao da izgleda.
- *Current state usage scenarios* vam pomaže da:
 - identifikuju probleme u sistemu
 - odredite ciljeve
 - otkrijete nepodudarnosti između percepcije trenutnog problema i stvarnog problema

Kako identifikovati zahteve

- Kreirati listu zahteva tokom procesa prikupljanja informacija i identifikovati izvor odakle je zahtev došao.
- Zahtevi moraju da budu kratke (ostvarljive) rečenice.
- Proširiti listu zahteva
 - preispitati sve prikupljene informacije
 - pronaći zahteve
- Zahteve podeliti od želja
- Prepoznati ograničenja i pretpostavke
 - Ograničenje je fiksni limit, kao npr. budžet
 - Razjasniti pretpostavke kako bi se zaštitili od nesporazumevanja
- Identifikovati skrivene zahteve
 - Neki zahtevi nisu odmah vidljivi (npr., zakonske regulative koje se menjaju).

Prikupljanje informacija

□ Kategorije informacija:

- *Poslovne* – opisuje kako se radi posao, odnosno opisuje funkcije i unakrsne funkcije koje posao obavlja. Informacije iz ove kategorije opisuju i primarne ciljeve, proizvode i usluge, finansije, organizacionu strukturu.
- *Aplikacije* – automatizovane i neautomatizovane usluge koje podržavaju poslovne procese. Uključuju gotove aplikacije, komponente, izvorne kodove koje su dostupne za analizu informacija ili funkcionalnosti zadatka.
- *Operacije* – informacije koje su neophodne da bi se pokrenuo poslovni proces.
- *Tehnologije* – tehničke usluge neophodne za izvršenje i podršku poslovne misije. Uključuju topologije, razvojna okruženja, bezbednost, usluge mreže, DBMS, tehničke specifikacije, operativne sisteme, hardvere i dr.

Tehnike za prikupljanje informacija

Tehnike	Opis
Pra enje (shadowing)	Direktno posmatranje kako pojedinac obavlja svoj posao kako bi se uvidela praksa i problemi.
Intervjui	Prikupljanje odre enih informacija od pojedinaca. Nedostatak je što oni daju svoje vi enje posla i problema i ukoliko nije ekspert u domenu koji prou avamo.
Fokus grupe	Sa ve om grupom se radi intervju kako bi se dobila pre iš ena informacija, otkrila ponašanja i deljena mišljenja.
Istraživanja	Prikupljanje detaljnih i statisti kih podataka.
Instrukcije korisnika	Radi se njegov posao. Krajnji korisnik vas podu ava kako oni rade sa sistemom.
Pravljenje prototipa	Simulirati sistem koji nije mogu e testirati direktno. Pravi se prototip koji se usavršava.
Instrumented versions	Koriste se metode pra enja da bi se snimilo kako korisnik izvršava zadatke.

Analiziranje informacija

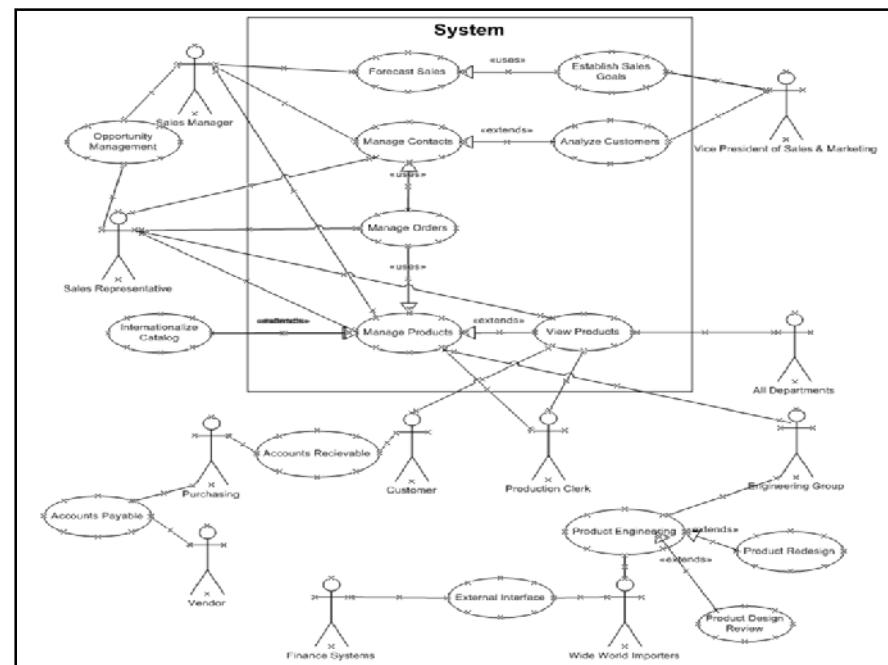
- Kada se prikupi dovoljno informacija, slede i korak je filtriranje informacija koje su relevantne za poslovanje.
- Verifikovati da postoji dovoljno informacija koje govore o poslovnim zahtevima i zahtevima za rešenjem:
 - Potrebe sigurnosti
 - Podrška za rešenja i njihove karakteristike
 - Planirane promene u poslovanju koje mogu da uti u na projektovano rešenje
 - Performanse koje korisnici o ekuju ili koje je neophodno da bi se održala konkurentnost
 - Integracija aplikacija – postoje e aplikacije koje treba da se povežu sa novim rešenjem

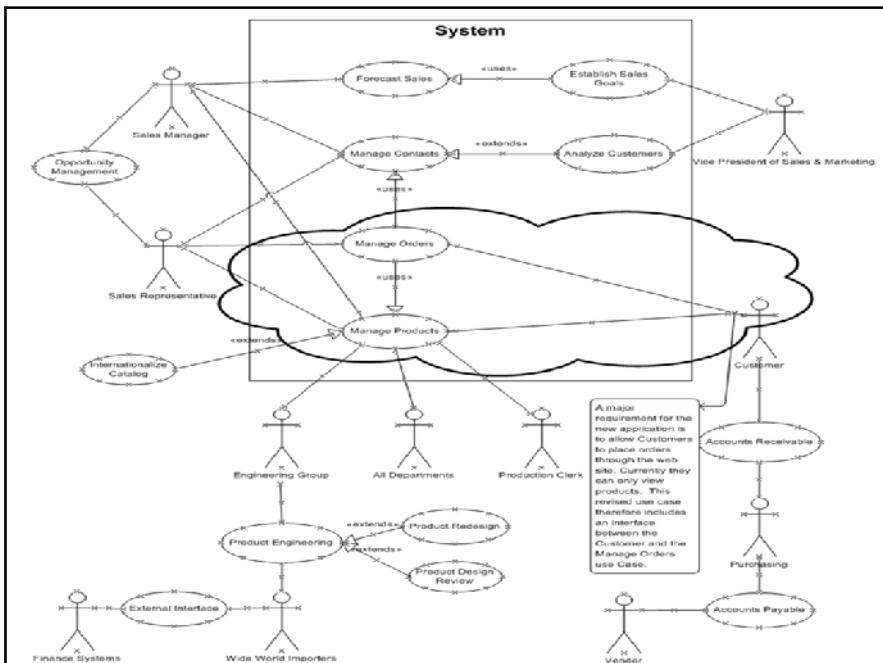
Po etak dokumentovanja zahteva

- Ve tokom intervjuja napisati listu potencijalnih zahteva
 - **Odvojiti zahteve od želja**
 - Grubi dokument (draft) o zahtevima izvu enih iz intervjuja i use case dijagrama

Orig ID	Opis zahteva	Prioritet?	Izvor	Pitanja
1	Can synchronize with our online applications to record all the information collected throughout the day		Territory sales manager	
2	Retrieve the customer data and allow us to view the data in various ways	Y	Territory sales manager	
3	Find out who my best customers are		Territory sales manager	

(Na sledećim slajdovima se prikazuje inicijalni use case dijagram koji predstavlja početno stanje odnosno analizu tekućeg stanja sistema i revidirani (revised) use case dijagram koji predstavlja onako kako bi trebalo da bude sa reinženjerinom procesa u sistemu.)





Interna dokumentacija projektnog tima

Dokumentacija	Identifikuje	Upotreba
Katalog u esnika (actors catalog)	Svakog u esnika po imenu	Lista odgovornosti za svakog u esnika i ukazivanje na daljne informacije
Katalog poslovnih pravila (business rules catalog)	Svako poslovno pravilo po ID broju, nazivu, opisu i autoritetu	Opisuje trenutne funkcionalnosti
Rečnik (glossary)	Terminologija i definicije koje koriste različiti stakeholders-i, poslovni procesi i projektni termini	Osigurava se konzistencija iste terminologije radi jasnijeg sporazumevanja